

Angers, le 27 novembre 2003

A l'attention du Directeur des Ressources Humaines

Mlle Adrienne TOROK

Téléphone: 00-33-6-26-74-40-72  
Email: adrienntorok@yahoo.fr  
Adresse: 14 bis, avenue Patton, Newton/86 – 49000 Angers

Objet : Candidature pour un stage commercial hors domicile (FDVS-OOF)

Madame, Monsieur,

Économiste spécialisée en commerce international et prochainement titulaire d'une maîtrise française en management, je voudrais vous présenter ma candidature pour un stage commercial hors domicile.

Je suis vivement intéressée par votre proposition car je suis passionnée par la vente et par le marketing, qu'il soit de terrain ou d'étude :

En effet, j'ai travaillé pour le groupe L'Oréal comme VRP (remplacement d'été juillet-août 2002 Hongrie). Pendant cette période j'ai participé aux campagnes publicitaires de nombreux produits (Elsève Nutrileum, New Jet-Set, Fructis, Maybelline Water-Shine, Visible Results) en présentant les nouveautés et les promotions aux partenaires et en déposant les PLV sur place. La vente terrain et le contact personnel avec les partenaires m'ont permis de mettre en pratique mes connaissances sur les techniques de vente. Stimuler le chiffre d'affaires et assurer la visibilité de nos produits étaient des défis que j'ai accomplis avec beaucoup d'enthousiasme. Le merchandising (vitrines, displays, têtes de gondoles, linéaires) faisait partie de ma mission auquel j'ai toujours consacré beaucoup d'attention.

Pendant mon stage de 6 mois pour NEWMAN comme assistante marketing opérationnel j'ai participé à la mise en place des opérations de communication dans ses boutiques en France et à l'étranger. J'étais la responsable de l'organisation des affichages (contact avec les afficheurs, les imprimeurs et avec les transporteurs) et du mailing catalogue. J'ai réalisé plusieurs études concurrentielles sur terrain à Paris (sur le merchandising, sur le système de fidélité et sur les prix). La variété des activités promotionnelles et le contact personnel avec les clients étaient les principaux éléments qui ont influencé mon choix.

Intégrer votre entreprise est une opportunité de pratiquer une palette très large de missions qui m'intéressent beaucoup : commercialisation des boissons rafraîchissantes sur terrain, négociation avec les partenaires, la réalisation des campagnes et des actions promotionnelles.

D'une part, ayant un bon sens relationnel et étant à l'écoute des clients et d'autre part ne perdant jamais du vu l'intérêt de la société, je possède une solide base de compétences pour bien accomplir cette mission commerciale.

Mobile et à l'écoute de vos besoins, c'est avec plaisir que je vous exposerai les motivations qui m'animent lors d'un entretien. Dans cette attente, veuillez agréer, Madame, Monsieur, l'expression de mes sentiments les meilleurs.

Adrienne Török